

InnoBaP

Programa d'assessorament personalitzat per millorar la comercialització i la innovació dels productes agroalimentaris

El programa InnoBaP, impulsat per Prodeca en el marc del projecte Interreg [MD.net: “When brand meets people”](#), vol reconèixer i impulsar 5 productes i/o serveis d'empreses agroalimentàries participants en el *Benvinguts a Pagès 2020*, que destaquin pel seu potencial innovador.

El principal objectiu del programa és assistir als 5 productors/es amb eines pràctiques i assessorament individualitzat per a promoure el potencial dels seus productes i empreses. Es proporcionarà suport en l'anàlisi i millora de la seva competitivitat i perspectives de comercialització/internacionalització.

○ Programa InnoBaP

El programa, valorat en 5.000 euros, oferirà **assessorament personalitzat** per a cada una de les 5 empreses seleccionades i l'oportunitat de **presentar el producte o servei en esdeveniments promocionals**.

Constarà de dues fases. Una primera en la què es dotarà de coneixements i acompanyament especialitzat en la conceptualització del producte, creació i planificació estratègica de la marca, posicionament de mercats i comercialització/internacionalització. I una segona en la què els seleccionats tindran l'oportunitat de presentar el seu producte en actes promocionals.

1ra fase: formació i assessorament personalitzat en estratègia comercial:

- Anàlisi i diagnosi
 - Anàlisi DAFO
 - “Business Model Canvas”
 - Definició d'expectatives i d'objectius
- Comercialització
 - Estudi de mercat, clients, consumidors, “benchmarking”
 - Estudi de canals actuals i futurs
 - Internacionalització
- Innovació
 - De producte, “packaging”, formats, formulació
 - Tendències de consum
- Màrqueting
 - Reputació de la marca
 - Màrqueting comercial
 - Màrqueting on-line
 - Xarxes socials i altres eines digitals

2a fase: presentació del producte en esdeveniments promocionals

- *Summer School* a Sevilla – Del 15 al 17 de setembre 2020
- Saló internacional a la regió de Campània (Itàlia) – Gener 2021

Nota: Les empreses beneficiàries d'aquest programa en cap cas rebran una dotació econòmica.

○ Requisits per optar a la participació en el programa

Podran optar al programa aquelles empreses del sector agroalimentari de Catalunya que participin en l'edició 2020 del *Benvinguts a Pagès*.

○ Selecció

Es reconeixerà **5 productes o explotacions agroalimentàries** (sectors agricultura, ramaderia i pesca) entre les empreses participants a l'edició 2020 del *Benvinguts a Pagès* (BaP) que destaquin pel seu potencial innovador i comercial.

La selecció anirà a càrrec d'un comitè multidisciplinari de cinc membres, format per un representant de Prodeca i quatre persones expertes en innovació, disseny de producte, màrqueting i comunicació i qualitat alimentària.

Els criteris pels quals aquest comitè regirà la seva deliberació són:

1. Perfil innovador i potencial comercial del producte i/o explotació;
2. Viabilitat econòmica, escalabilitat o potencial comercial del producte i/o explotació;
3. Actitud emprenedora del productor/a, valorant la seva capacitat tècnica, professional i de gestió;

En cas que el comitè consideri que no hi ha cinc productes o serveis que compleixen amb els requisits anteriorment esmentats, podrà seleccionar-ne els restants entre els identificats en les sessions de "living labs" dutes a terme pel projecte Md.net.

Qualsevol aspecte no previst en aquestes bases o qualsevol dubte en la seva aplicació serà resolt pel mateix comitè. El veredictes del comitè serà inapel·lable.

○ Comunicació dels seleccionats

Els seleccionats s'anunciaran el mes de juny 2020 al web del projecte *MD.net: when brand meets people* i altres canals de comunicació de Prodeca.

Per al gaudi de les accions del programa, s'acordarà amb els seleccionats el calendari que està previst de dur-se a terme entre els mesos de juliol 2020 a gener del 2021.

La participació en aquesta convocatòria suposa la total acceptació de les seves bases legals.

Podeu adreçar qualsevol dubte o consulta al correu electrònic info@benvingutsapages.cat o al telèfon 93 552 48 20.